

APRENDE A DAR CHARLAS EFECTIVAS TIPO TED X



INFLUENCIA Y PERSUASIÓN Volumen 1

¿QUÉ LOGRARÁS?

- 1 Aprender **cómo conectar** con tu audiencia **en los primeros 20 segundos**
- 2 Técnicas dirigidas para presentar un proyecto a 4 personalidades diferentes (Basado en el **modelo DISC**)
- 3 Desarrolle el arte de la persuasión a través del lenguaje de excelencia y precisión. "**Modelo Ekman**"
- 4 **Story telling:** transmitiendo el mensaje desde la emoción
- 5 Cómo utilizar **nuestro cuerpo como elemento negociador** al momento de transmitir un mensaje
- 6 Cómo **vestirse adecuadamente** para una presentación



Divertirte y pasar una jornada increíble

METODOLOGÍA E IMPLEMENTACIÓN

Este programa, está enfocado desde el inicio en apoyar a los participantes a facilitar el proceso natural de la comunicación, el story telling o narración desde la experiencia permite **conectar** al auditorio con el mensaje y lograr la toma de acciones inmediatas.

Es una creación de Sergio Villamizar Co. Global basado en las herramientas más poderosas de oriente fusionadas con las grandes herramientas que nos han brindado la PNL, coaching, inteligencia emocional e inteligencia espiritual, brindará cambios inmediatos en sus participantes.





¿Quién será tu entrenador?

- Escritor y panelista de radio y televisión
- Conferencista y entrenador internacional IMT program, Elite Trainer
- Coach Speaker Team Jhon Maxwell
- New Code Certificated N.P.L. ® (Jhon Grinder, USA)
- Técnicas internacionales avanzadas en PNL ®
- Entrenador certificado del Chopra Center en técnicas de relajación
- Six Sigma Coach Advance SS Black Belt

- Creador de HypnoCoaching™
- Negociador: Negotiation Harvard Method® Harvard Customer Focus Negotiation Skill
- Coach International InsideOut™ Coach International Ontológico Executive Coach
- Entrenador internacional de Louise Hay Method.
- Creador del método de Rediseño MentalIRYM®

Sergio Villamizar
MASTER COACH

